

DESCRIPTION DU PROJET



La présente innovation concerne l'intégration d'un enrouleur électrique dans le style d'un aspirateur à l'intérieur d'une prise murale de 220V.

Cette prise murale comprend des moyens pour fixer le bloc de connexion femelle de façon amovible dans le logement du socle mural. Ce bloc peut être dissocié et éloigné du socle tout en restant alimenté par un câble formant rallonge.

PROBLEMATIQUE

Souvent les appareils électriques n'ont pas de câble suffisamment long pour être branchés loin des prises. Il est parfois nécessaire d'acheter des rallonges pour brancher les appareils à l'endroit voulu.

Etant extensible et encastrable, la présente prise murale avec enrouleur est la réponse à cet inconvénient des rallonges classiques qui sont peu esthétiques.

IMPACT

- Alimentation électrique d'un appareil relativement éloigné de la prise ;
- Accès à l'électricité à la source tout en offrant un aspect esthétique à l'espace concerné.

PROPOSITION DE VALEUR

- Solution discrète, esthétique et facilitant les branchements électriques ;
- Prise murale s'intégrant complètement dans les murs des constructions nouvelles ou transformées.

AVANTAGES COMPETITIFS

- Le concept est original et ergonomique de par son caractère intégré et discret ;
- Il constitue une alternative aux rallonges classiques qui sont encombrantes et peu esthétiques.

Domaine technologique : Électricité

Domaine d'application : BTP

TYPE D'INNOVATION TECHNOLOGIQUE

Produit et service

MARCHES/CLIENTS POTENTIELS

Marchés :

- Institutionnels ;
- Professionnels ;
- Particuliers.

Clients potentiels :

- Distributeurs de matériels électriques ;
- GMS (Grandes et Moyennes Surfaces) ;
- Propriétaires de constructions nouvelles ou transformées.

INVESTISSEMENTS NECESSAIRES POUR LA MATURATION (à titre indicatif)

- Reverse engineering (Décomposition et analyse du produit, identification des composants, établissement des spécifications du cahier des charges) ;
- Sourcing pour le prototypage de la prise murale (Contact des laboratoires spécialisés) ;
- Prototypage (Remise du cahier des charges au laboratoire, test, validation et récupération des prototypes) ;
- Business Plan ;
- Actions de marketing pour le positionnement du produit.

INDICATEURS FINANCIERS ET SOCIO-ECONOMIQUES (à titre indicatif)

- Indicateurs pour la maturation :
 - Investissement pour la maturation du produit (entre 2 à 4 mois) : 0.1 à 0.2 MDH ;
- Indicateurs pour l'industrialisation :
 - Coût d'investissement : 5 à 8 MDH ;
 - Emplois soutenus en phase d'industrialisation : 20 à 30 employés.
- Impact social : Confort des utilisateurs.
- Empreinte environnementale : Utilisation de matériaux recyclables.

*Pour plus de détails sur le projet, une assistance technique personnalisée est assurée par l'OMPIC via la plateforme IP Marketplace